

Pomorska podróż. Kierunek innowacje!

Cykl 2: Paliwo dla innowacji – czyli jak zwiększyć szansę na komercjalizację

**„Razem łatwiej. Jak negocjować umowę konsorcjum”**

Ekspert: radca prawny dr Marta Dargas-Draganik

**06.05.2021 r. godz. 10:00**

Organizator: Urząd Marszałkowski Województwa Pomorskiego

Formuła: online – platforma Microsoft Teams

### Agenda Spotkania

#### Cele spotkania:

1. Przedstawienie możliwości związanych z zawieraniem umowy konsorcjum i zapoznanie uczestników z konstrukcją umowy konsorcjum.
2. Zapoznanie uczestników spotkania z wyzwaniami związanymi z różnicami kulturowymi podczas negocjacji umowy konsorcjum.
3. Prezentacja praktycznych wskazówek dla podmiotów wspólnie realizujących przedsięwzięcie w ramach umowy konsorcjum. Dobre praktyki.

|               |  |
|---------------|--|
| 10:00 – 10:05 | Powitanie zaproszonych gości<br><i>Reprezentant PSSE</i>   |
| 10:05 – 10:15 | Otwarcie spotkania<br><i>Reprezentant DRG UMWP</i>   |
| 10:15 – 11:15 | Dlaczego warto sformalizować współpracę - aspekty formalno-prawne. Co to jest umowa konsorcjum i z jakich elementów się składa? Zasady odpowiedzialności i ryzyka. |
| 11:15 – 12:00 | Na co zwrócić uwagę przy tworzeniu umowy konsorcjum, negocjowaniu i podpisywaniu? Co jest ważne dla członków konsorcjum? Konsorcjum w zamówieniach publicznych.    |
| 12:00 – 12:15 | PRZERWA  |
| 12:15 – 13:00 | Różnice kulturowe – na co zwrócić uwagę przy negocjacjach umowy konsorcjum z partnerami międzynarodowymi?  |
| 13:00 – 13:30 | Dobre praktyki przy tworzeniu umowy konsorcjum.  |
| 13:30 – 13:45 | Podsumowanie, sesja Q&A  |
| 13:45         | Zakończenie spotkania  |